

Alex Fidel Valdivieso Mora*

Docente de la carrera de Economía de la Universidad Nacional de Loja

E-mail: valdiviesoalex@gmail.com

* Autor para correspondencia

Andrea Alejandra Arias Jaramillo

Egresada de la carrera de Economía de la Universidad Nacional de Loja

INCIDENCIA DE LA DOLARIZACIÓN EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR EN EL PERÍODO 2000 - 2014

IMPACT OF DOLLARIZATION IN ECUADOR'S TRADE BALANCE IN THE PERIOD 2000 - 2014

► RESUMEN

En el año 2000 la economía ecuatoriana sufrió una transformación trascendental al adoptar el dólar americano como moneda de curso legal trayendo consigo importantes implicaciones para los agentes económicos, entre ellas, las relacionadas con el comercio exterior. Para establecer los efectos en la Balanza Comercial resultantes de la adopción de la dolarización en el Ecuador en el período 2000-2014 se realizó una investigación utilizando el método analítico-sintético para verificar las variables afectadas y las relaciones de influencia entre ellas. La investigación determinó que en gran parte del período analizado, la depreciación del dólar en el mercado internacional logró mantener un dinamismo importante en las exportaciones; sin embargo, también generó un repunte sin precedentes de las importaciones que junto con la tendencia de la apreciación del dólar al final del período ha creado un amenazante déficit para la economía nacional.

Palabras claves: Apreciación del dólar, Comercio exterior, Déficit, Exportaciones, Importaciones.

► ABSTRACT

In 2000 the Ecuadorian economy suffered a transcendental transformation adopting the US dollar as legal tender, bringing important implications for economic operators, including those related to foreign trade. To establish the effects on the trade balance resulting from the adoption of dollarization in Ecuador in the period 2000-2014 an investigation using the method analytic – synthetic was performed to verify the affected variables and relationships of influence between them. The investigation found that much of the period, the depreciation of the dollar in the international market managed to maintain a important dynamism in exports; however, it also generated a surge unprecedented in imports together with the trend of appreciation of the dollar at the end of the period have created a threatening deficit for the national economy.

Keywords: Appreciation of the dollar, deficit, exports, foreign trade, imports.

Alex Fidel Valdivieso Mora: Diploma Superior Editor de Medios Impresos en el Siglo XXI de la Universidad Técnica Particular de Loja. Magister en Gestión y Desarrollo Social de la Universidad Técnica Particular de Loja. Economista de la Universidad Técnica Particular de Loja.

RECIBIDO: Mayo 23, 2016 | APROBADO: Junio 23, 2016

INTRODUCCIÓN

Las transformaciones económicas que se operaron en el Ecuador a partir de la vigencia de la dolarización en enero de 2000, principalmente en el ámbito del comercio exterior, han generado diversas reacciones en los agentes económicos que han permitido un reajuste de los parámetros económicos existentes hasta ese entonces.

La depreciación del tipo de cambio del dólar americano en el mercado internacional hasta el año 2013 ha generado un “abaratamiento” relativo de los bienes importados y por consiguiente un incremento importante de las importaciones, en especial de bienes de consumo. Las exportaciones por su parte, impulsadas por esa depreciación han tenido un crecimiento importante en el período de análisis; sin embargo, cuando comienza a mejorar la relación del dólar con las otras monedas en el mundo, y al no contar el Ecuador con los instrumentos de política monetaria y cambiaria adecuados, las exportaciones comienzan a perder competitividad. La facilidad para las importaciones ocurridas en el período analizado han desincentivado la producción nacional para la sustitución de importaciones lo cual está afectando la balanza de pagos y con ello, la sostenibilidad del modelo de la dolarización.

En este contexto, el presente trabajo investigativo permite determinar el impacto del cambio del esquema monetario y sus efectos en el largo plazo en la Balanza Comercial a través del análisis y la síntesis de los siguientes puntos: a) Determinación de los principales destinos de las exportaciones ecuatorianas, b) Análisis del comportamiento de la paridad del dólar en el mercado internacional c) Comportamiento de las exportaciones e importaciones; y, d) Análisis de la evolución de la Balanza Comercial y de la Balanza Comercial No Petrolera en el Ecuador en el período 2000-2014.

Con la visión que proporciona el análisis de los puntos mencionados, se presenta en el apartado Discusión una síntesis de las políticas económicas adoptadas durante el período de aplicación de la dolarización para finalmente generar algunas conclusiones obtenidas de todo este proceso.

METODOLOGÍA

Utilizando el método analítico-sintético, se procedió a la descomposición del objeto de estudio (el proceso de dolarización) en algunas partes que tienen relación con la balanza comercial para estudiarlas en forma individual, lo cual se presenta en el apartado de Resultados, y posteriormente se procedió a integrar dichas partes para realizar un estudio de manera holística e integral como se presenta en el apartado Discusión y en las conclusiones finales del trabajo.

En la primera parte, el análisis, se procedió a determinar los países con los cuales el Ecuador tiene un comercio más significativo por medio del análisis de cuantitativo de exportaciones del Ecuador en los últimos 15 años. Determinados los países se investigó las cotizaciones (promedio anual) de la moneda local con respecto al dólar americano en ese mismo período (excepto Estados Unidos de América y Panamá que tienen la misma moneda) y se estableció la tendencia seguida en el período para finalmente analizar la incidencia de ese comportamiento en las exportaciones e importaciones nacionales.

El valor del dólar en el mercado internacional influye de manera determinante en el volumen de las importaciones por lo que se compiló los datos sobre sus valores en ese período, para establecer la incidencia de la dolarización en la balanza comercial; y, finalmente, con la finalidad de aislar el efecto del petróleo en la Balanza Comercial, debido a la coyuntura del alto precio en el período de referencia, se realizó un análisis descriptivo de la Balanza Comercial No Petrolera.

En la segunda parte, la síntesis, utilizando la data obtenida, se rearma el todo a través del relacionamiento, la interpretación y la explicación de los fenómenos a través de la fundamentación teórica de los instrumentos de la política económica como son la política fiscal, monetaria, cambiaria y de comercio exterior.

DESARROLLO

ANTECEDENTES AL PROCESO DE DOLARIZACIÓN DE LA ECONOMÍA ECUATORIANA

Entre los principales factores de la crisis que sufrió el Ecuador el último año del siglo pasado, se señala -en primer lugar- las reformas introducidas a la legislación financiera en el gobierno del período 1992-1996, las mismas que debilitaron las facultades de

control de la Superintendencia de Bancos al sistema financiero nacional. Años antes, se había eliminado la autonomía financiera de la empresa estatal Petroecuador, aminorando una de las principales fuentes de ingresos fiscales y dificultando su capacidad de inversión. Sumado a estos factores, se produjo en el año 1995 el conflicto armado con el Perú, lo cual afectó enormemente la economía por los elevados gastos militares que debieron realizarse por ese conflicto. (Larrea, s.f.)

Para complicar el panorama económico en los años 1998-1999, el fenómeno natural de El Niño afectó gravemente los principales cultivos agrícolas de exportación debido a las inundaciones más severas registradas en la historia del Ecuador; así mismo, la caída del precio del barril del petróleo, el principal producto de exportación ecuatoriano, elevó el riesgo país, lo cual hizo más difícil acceder a créditos externos que fortalecieran las finanzas nacionales (Larrea, s.f.).

Los factores anotados desencadenaron una inflación galopante (60,7% en su pico más alto) que forzaba continuas devaluaciones de la moneda nacional. Ese contexto de desconfianza ahuyentó el capital especulativo que había llegado al país lo que conjuntamente con el débil control financiero generó problemas de iliquidez al sistema bancario lo que llevó al gobierno de ese entonces a declarar un feriado bancario, medida que consistió en suspender por varios días las operaciones financieras e impedir la utilización los depósitos casi en su totalidad del sistema bancario (congelamiento de depósitos) por un determinado período de tiempo. Esa medida generó aún más desconfianza haciendo que los agentes económicos se refugiaron en el dólar como el único activo confiable haciendo subir aún más su cotización que llegó a valores jamás imaginados. El desempleo, el subempleo y la pobreza aumentaron, obligando a miles de personas a la migración internacional; el descontento sobre la crisis financiera y el estado de la economía en general, dejó casi como única alternativa a la dolarización de la economía. (Michelena, 2014)

DOLARIZACIÓN INFORMAL EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA

La dolarización tuvo varias etapas: la primera, se produce cuando los agentes económicos sustituyen los ahorros locales por moneda extranjera (dólar ame-

ricano) o depositan sus ahorros en el exterior para mantener su reserva de valor, protegiéndose de la inflación. La segunda, cuando los gastos cotidianos se realizan en moneda local y la compra de bienes más costosos se realiza en dólares. Y la última etapa que es la sustitución de unidad de cuenta, se produce cuando la mayoría de los productos y servicios se cotizan en dólares (Cabezas, Egüez, Hidalgo, & Pazmiño, 2001).

DOLARIZACIÓN OFICIAL DE LA ECONOMÍA ECUATORIANA

Oficialmente la dolarización en el Ecuador se inició el 9 de enero de 2000, fijándose por parte del Banco Central la cotización en 25.000 sucres por cada dólar americano. El Congreso Nacional, expidió el 13 de marzo de 2000 la Ley para la Transformación Económica del Ecuador, donde se introdujeron las reformas legales e institucionales necesarias para la consolidación del proceso de dolarización. En esta Ley se concertaba el procedimiento mediante el cual se adoptaría la dolarización.

La dolarización oficial se basó en cuatro principios específicos: 1) La moneda de curso legal se constituyó el dólar americano, aunque se contempló la circulación del de moneda nacional fraccionaria. 2) La oferta monetaria pasó a ser denominada en dólares y se sustenta del saldo de la balanza de pagos y de un monto inicial suficiente de reservas internacionales. 3) Los capitales son libres de entrar y salir sin restricciones. 4) El Banco Central reforma sus funciones tradicionales, es decir, se elimina como organismo emisor y queda con funciones restringidas como monitorear y regular la liquidez de la economía, precautelar la sustentabilidad de la balanza de pagos y convertirse en el principal centro de investigaciones económicas del país. (Banco Central del Ecuador, 2001)

La dolarización se presentó como un mecanismo estricto de estabilización macroeconómica, eliminando en la gestión gubernamental el manejo de la política monetaria y cambiaria; también se eliminó de raíz las expectativas inflacionarias que pudiesen derivarse de la devaluación monetaria. De esta manera se cerró un ciclo de política económica centrado en la estabilización de variables macroeconómicas, inflación, devaluación y déficit público y se abrió uno con nuevas expectativas para potenciar y orientar el desarrollo económico del país. (Echeverría, 2001)

RESULTADOS

DETERMINACIÓN DE LOS PRINCIPALES DESTINOS COMERCIALES DE LAS EXPORTACIONES ECUATORIANAS

Como principal destino comercial de las exportaciones del país a nivel mundial, se destaca los Estados Unidos de América que abarca el 42,29% de participación en promedio de las exportaciones ecuatorianas en el período analizado. Los países que conforman la Unión Europea (Italia, Alemania, España, Holanda, Bélgica y Luxemburgo, Francia, y Reino Unido) constituyen el segundo destino de exportaciones más importante con el 12,32% en conjunto; Perú con el 7,95%, Colombia 4,97%, Chile 4,94%, Venezuela con el 3,04%, seguidos de Japón 1,56%, Rusia 1,35%, Panamá 0,75%, Argentina 0,67%, China con 0,63% y demás países con porcentajes poco representativos. La evolución de las exportaciones a los diversos destinos ha experimentado una tendencia creciente, lo largo de estos 15 años de estudio, lo cual se puede evidenciar por el aumento de los países que compran nuestros productos y a su vez por el aumento de los ingresos por exportaciones en más de 5 veces (de 4.926,6 millones de dólares en el año 2000 a 25.732,3 millones de dólares en el año 2014). (Ver Anexo No. 1)

COMPORTAMIENTO DE LA PARIDAD DEL DÓLAR EN EL MERCADO INTERNACIONAL

El análisis del comportamiento de la paridad del dólar y su incidencia en las exportaciones ecuatorianas se basa en el estudio comparativo de las cotizaciones de las monedas de los países competidores del Ecuador en el comercio exterior y su efecto en la competitividad en los precios de sus productos de exportación. (Ver Anexo Nro. 2). Al tener los países competidores la posibilidad de devaluar sus monedas, pueden mantener, e inclusive reducir, los precios de sus productos exportables, en tanto que los exportadores ecuatorianos carecen de esa herramienta.

En ese contexto, el análisis de las variaciones de las cotizaciones de las monedas de los diferentes países competidores adquiere mucha importancia ya que de ello depende la fidelidad de los mercados externos

ecuatorianos y con ello el mantenimiento del empleo y los ingresos de los miles de personas que laboran en los sectores dedicados a la exportación. Cabe aclarar que no solo los países que se disputan un mercado externo con el Ecuador son competidores, sino que también lo son los que venden productos al país y se disputan el mercado interno ecuatoriano.

Bajo estas consideraciones, a continuación se analizará la evolución de las cotizaciones de los países con los que se tiene un mayor intercambio comercial (se incluye la zona Euro) lo cual nos permitirá conocer la situación de competitividad externa en la que se ha desenvuelto el Ecuador en los 15 años de dolarización analizados.

Una alza de la cotización del dólar americano frente a las monedas nacionales de los países compradores o devaluaciones programadas por los gobiernos de esos países significarán una apreciación del dólar y por lo tanto una pérdida de competitividad de los productos ecuatorianos; inversamente, una disminución de la cotización del dólar frente a las monedas nacionales de los países compradores, significará una depreciación del dólar y por lo tanto, una mayor competitividad de los productos ecuatorianos.

En la gráfica No. 1 se muestra la tendencia que han seguido las monedas nacionales de los países con los que Ecuador tiene mayor comercio en relación al dólar, en donde se puede observar que en la mayoría de los países (Perú, Colombia, Chile, Venezuela, Brasil, Reino Unido, la Zona Euro, Japón y China) ha habido una tendencia decreciente del valor de sus monedas en relación al dólar durante casi todo el período analizado, con un leve repunte en los dos últimos años, en algunos casos. Hay que resaltar además que a estos países el Ecuador envía el 36,57% de sus exportaciones. En los casos de México, Rusia y Argentina se ha observado que han tenido apreciaciones de su moneda, sin embargo, el volumen de exportaciones a esos países es relativamente bajo puesto que en conjunto reciben el 2,61% de las exportaciones. No se considera para este análisis las exportaciones a EEUU y Panamá porque tienen la misma moneda, el dólar americano y su volumen de exportación hacia éstos, suma el 43,04% del total.





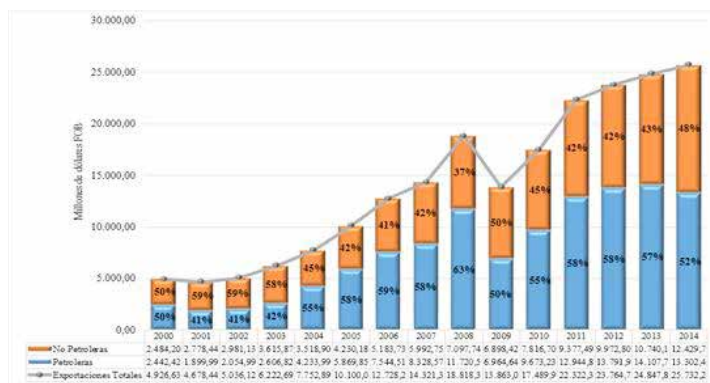
Gráfica 1. Tendencia de las monedas nacionales en relación al Dólar Americano de los países destino de las exportaciones ecuatorianas, período 2000-2014.
Fuente: Banco Central del Ecuador (2000-2014).

COMPORTAMIENTO DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES

EXPORTACIONES

A lo largo del periodo analizado es evidente un incremento de las exportaciones totales en términos FOB, sin embargo es importante destacar que el componente más representativo son las exportaciones petroleras que ocupan en promedio el 53,02% del año 2000 al 2014 dentro de las exportaciones to-

tales, demostrando así que el petróleo sigue siendo uno de los principales motores de la economía ecuatoriana. Sin embargo, cabe anotar que el incremento se debe más a un aumento en el precio del petróleo en el mercado internacional que al incremento en la producción.

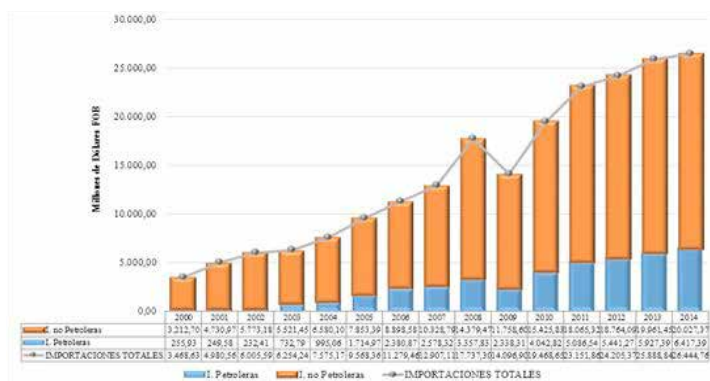


Gráfica 2. Exportaciones Ecuatorianas, período 2000-2014 (Millones dólares FOB) Fuente: Banco Central del Ecuador (2005, 2010, 2015).

IMPORTACIONES

Las importaciones a partir del año 2000, han tenido un crecimiento sostenido, tanto las petroleras como las no petroleras, como se muestra en la Gráfica N°3. Las importaciones durante el periodo de análisis crecen en un promedio anual del 14,5% aproximadamente y del 662,40% en todo el periodo analizado. En el año 2000, las importaciones fueron

de 3.468,63 millones de dólares, hasta llegar al 2014 con un valor de 26.444,76 millones de dólares FOB, excepto para el año 2009, cuando las importaciones se desaceleraron debido al efecto combinado de la imposición de salvaguardias a determinados bienes de consumo, así como al impacto de la crisis financiera internacional.



Gráfica 3. Importaciones Ecuatorianas, período 2000-2014. (Millones de dólares FOB) Fuente: Banco Central del Ecuador (2005, 2010, 2015).

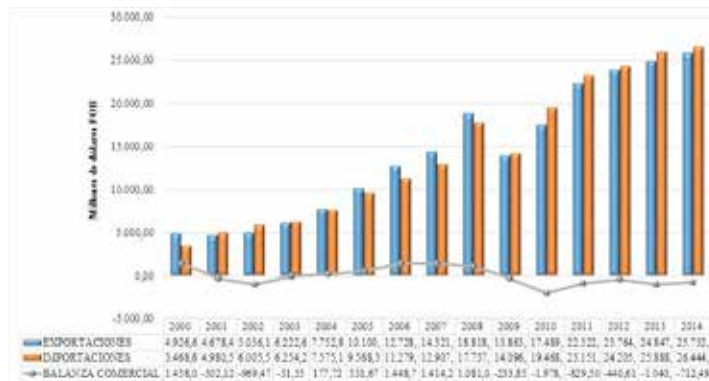
ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL

Durante el período 2000-2014, la Balanza Comer-

cial medida en dólares FOB es deficitaria en nueve de quince años analizados, con una tasa de “crecimiento” de -148,83% en todo el periodo analizado

tal como se muestra en la Gráfica N°4, sin embargo dichos déficits no muestran un saldo negativo im-

portante gracias a los altos precios del petróleo que comprenden las exportaciones ecuatorianas.



Gráfica 4. Balanza Comercial Ecuatoriana, período 2000-2014. (Millones dólares FOB)
Fuente: Banco Central del Ecuador (2005, 2010, 2015).

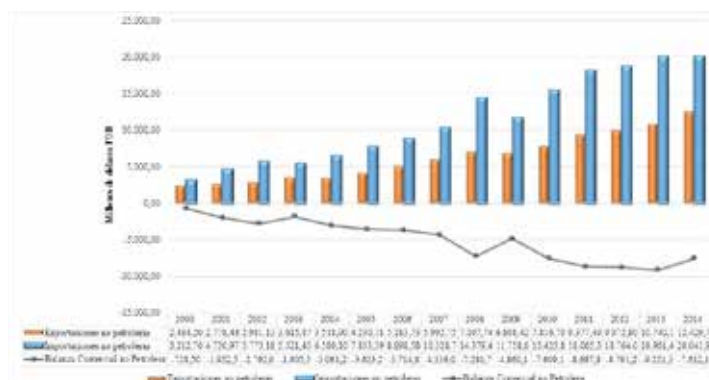
ANÁLISIS DE LA BALANZA COMERCIAL NO PETROLERA

Con la vigencia de la dolarización el déficit de la Balanza Comercial No Petrolera se ha incrementado debido a que el tipo de cambio ha incentivado las importaciones de bienes de consumo así como ha desmotivado la producción nacional puesto que se vuelve más atractiva la importación sin mucho riesgo para el inversionista.

El déficit de la balanza comercial no petrolera se consolida conforme pasan los años, tal como lo muestra la Gráfica N°5, siendo su tasa de crecimiento 16,93%. Se puede observar que en el año 2000 el saldo neto fue de -728.50 millones de dólares ampliándose progresivamente en los 15 años, que es el periodo analizado, para el año 2014 la suma total

neto fue de -7.612,12 millones de dólares. Sólo en el 2009 hubo un descenso del saldo negativo a consecuencia de la crisis financiera internacional, sin embargo, pareciese que retoma con más fuerza el déficit se vuelve más agudo, a partir del año 2010.

El sector no petrolero ha venido siendo deficitario por varios años, con el agravante de que cada año dicho déficit crece más, alcanzando una cifra récord en el año 2013 con 9.221,33 millones de dólares. Esta cifra es la que ha desatado un sinnúmero de acciones por parte del Gobierno para controlar las importaciones en el país durante el año 2014. La disminución del déficit que se da entre el año 2013 y 2014 con 1.609,21 millones de dólares, ocurre principalmente por un incremento de las exportaciones y el control de las importaciones.



Gráfica 5. Balanza Comercial No Petrolera Ecuatoriana, período 2000-2014. (Millones de dólares FOB)
Fuente: Banco Central del Ecuador (2005, 2010, 2015).

DISCUSIÓN

La nueva Política Económica del Ecuador con un contexto dolarizado se proponía básicamente los siguientes objetivos: a) Romper de manera definitiva la inestabilidad del mercado cambiario b) Reducir las presiones inflacionarias y las altas tasas de interés; c) Modificar favorablemente las expectativas de los agentes; d) Dinamizar la actividad productiva, e) Propiciar un mayor ingreso de capitales; y, f) Instaurar disciplina fiscal. Los instrumentos requeridos para cumplir estos objetivos fundamentalmente son la política fiscal, monetaria, cambiaria y de comercio exterior.

La política fiscal a partir de la dolarización se ha orientado a mantener un elevado gasto público, el mismo que ha permitido dinamizar la economía e impulsar un crecimiento constante y sostenido; sin embargo, vale anotar que gran parte de ese gasto ha provenido de los ingresos de la venta de petróleo que ha tenido un alto precio en este mismo período. Por otro lado, las recaudaciones tributarias han mejorado ostensiblemente, en parte, debido a la dolarización y por otro lado a las mejoras en el sistema administrativo del Servicio de Rentas Interna (SRI) y a las sucesivas reformas tributarias que han elevado la presión fiscal sobre los contribuyentes.

El considerable flujo de dólares provenientes del petróleo y de la creciente deuda externa, encaminados a la dinamización de la economía a través del gasto público, ha sido un factor determinante en la determinación de la política fiscal. Por tanto, acciones hacia la sostenibilidad fiscal y de la deuda deben acompañarse de políticas que alienten el flujo de dólares a la economía, a través del impulso a la inversión y las exportaciones no petroleras, para evitar procesos de estancamiento económico, reducción de empleos y retrocesos sociales.

La política monetaria implantó un nuevo modelo de tipo de cambio fijo a partir de la dolarización, por ende, el Banco Central del Ecuador disminuyó su importante rol en la política monetaria quedándole la función de brindar instrumentos o servicios que permitan fortalecer el sistema financiero y la ampliación de la cobertura del sistema de pagos a entidades financieras reguladas por el Ministerio de Inclusión Económica Social, que permita ampliar el nivel de bancarización en el país.

En cuanto a las **políticas de comercio exterior**, los sucesivos gobiernos en el período de la dolarización no han impulsado serios procesos para alcanzar

acuerdos comerciales con los principales socios comerciales del país como son los Estados Unidos de América o la Unión Europea, puesto que su orientación ha sido la protección de la industria nacional a través del uso de herramientas arancelarias y para-arancelarias, buscando garantizar el empleo y la inversión nacional. Solamente a partir de 2013 se ha puesto énfasis en un Acuerdo Comercial con la Unión Europea, apremiado por la inminente terminación de las preferencias arancelarias en el año 2016.

Con la finalidad de apoyar al sector exportador ante la apreciación que ha experimentado el dólar en el mundo, el gobierno actual emprendió en la devolución del Impuesto al Valor Agregado a los exportadores, con la finalidad de evitar la exportación de impuestos y la consiguiente pérdida de competitividad.

CONCLUSIONES

- Durante el período 2000-2013, la paridad del dólar americano frente a las monedas de los países con los cuales mayormente comercia el Ecuador, ha tenido una tendencia decreciente, lo cual ha motivado que las condiciones monetarias para el intercambio comercial sean favorables para el Ecuador, puesto que los precios de venta de nuestros productos se volvieron más competitivos. A partir del año 2014, las condiciones comenzaron a cambiar cuando el dólar inició un proceso de apreciación a nivel mundial trayendo como consecuencia la desmejora de las condiciones para las ventas externas ecuatorianas.
- La tendencia decreciente del valor del dólar en el mercado mundial hasta 2013 incentivó las ventas externas ecuatorianas mostrando un crecimiento muy importante en el período analizado llegando a quintuplicar su valor en este lapso. Sin embargo, cabe destacar que los buenos precios de las materias primas han jugado un rol importante en este desempeño, principalmente en lo que se refiere al precio del petróleo que ha alcanzado los niveles más altos de su historia.
- En el período analizado el monto y el volumen de importaciones que ha realizado el Ecuador también se han incrementado considerablemente debido al aumento del poder adquisitivo que trajo consigo la dolarización, lo cual

ha contribuido a que exista una balanza comercial deficitaria que afecta gravemente a la balanza de pagos, poniendo en riesgo la estabilidad monetaria necesaria para el mantener los medios de pago suficientes para las transacciones internas y externas del país.

- La Balanza Comercial No Petrolera, en todo el periodo de análisis de este trabajo investigativo, se ha mostrado deficitaria, puesto que la mayoría de sus productos exportables no petroleros tienen un bajo valor agregado y sus precios son muy volátiles volviéndola vulnerable a los shocks negativos que cíclicamente se producen en la economía internacional; lo que demuestra que no se han creado las condiciones para el desarrollo de un sector productivo que sustituya importaciones, diversifique la oferta exportable e incremente el valor agregado de sus exportaciones a fin de que se logre, por lo menos, mantener la estabilidad externa dejando de depender de la exportación de petróleo como la fuente de ingreso de divisas más preponderante.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Banco Central del Ecuador. (2001). La Dolarización. Obtenido de <http://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/dolarizar.html>
- Cabezas, M., Egúez, M., Hidalgo, F., & Pazmiño, S. (2001). La dolarización en el Ecuador. Un año después. Obtenido de Banco Central del Ecuador: <http://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/pdf/Cabezas%20et%20al.pdf>
- Echeverría, J. (2001). Dolarización e institucionalidad política. En: Marconi, S. (Eds.). *Macroeconomía y economía política en dolarización* (págs. 17-24). Quito: ABYA-YALA.
- Larrea, C. (s.f.). Dolarización y desarrollo humano en Ecuador. Obtenido de <http://www.flacso.org.ec/docs/larrea19.pdf>
- Larrea, C. (s.f.). Dolarización, crisis y pobreza en el Ecuador. Obtenido de <http://www.uasb.edu.ec/UserFiles/File/pdfs/DOCENTES/CARLOS%20LARREA/LarreaDolarizacionfinal06.pdf>
- Michelena, W. (2014). La dolarización y su incidencia en el comercio exterior periodo 2000-2012. (Tesis de Maestría). Facultad de Ciencias Económicas. Universidad de Guayaquil. Guayaquil. 183 p.

ANEXO NO. 1: DESTINOS DE LAS EXPORTACIONES DEL ECUADOR, PERÍODO 2000-2014. (MILLONES DE DÓLARES FOB)

* Países de la Zona Euro que manejan una misma moneda, el Euro. nd = Dato no Disponible.
Fuente: Banco Central del Ecuador (2001, 2004, 2006, 2009, 2013, 2015).

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	% Part.
Estados Unidos	1.828,20	1.789,70	2.086,80	2.452,10	3.298,20	4.949,90	6.825,19	6.169,38	8.372,50	4.625,86	6.077,50	9.770,84	10.698,30	11.107,35	11.282,80	42,29
Perú	288,50	341,60	374,50	630,60	605,80	866,70	1.039,36	1.505,07	1.700,52	939,44	1.335,59	1.766,27	1.991,75	1.886,07	1.576,83	7,95
Colombia	259,50	324,30	362,50	345,40	334,80	457,40	715,26	739,65	773,44	678,34	793,06	1.025,51	1.058,94	906,63	946,95	4,97
Chile	220,70	91,00	74,40	65,80	125,80	300,60	554,36	664,54	1.502,78	899,98	846,63	1.106,16	2.013,32	2.455,27	2.300,95	4,94
Italia*	159,60	203,30	289,60	375,90	356,00	377,10	426,73	458,39	509,53	578,80	582,41	582,14	501,78	420,36	433,77	3,50
Venezuela	108,30	165,70	64,70	53,60	126,40	118,20	318,88	591,57	697,58	563,93	973,96	1.474,47	1.009,98	473,89	561,74	3,04
Alemania*	123,40	153,00	172,00	205,70	198,20	196,50	223,22	247,63	300,00	326,87	320,26	492,59	377,61	411,99	526,58	2,25
España*	70,50	70,90	65,80	144,50	114,70	205,30	296,45	357,43	416,87	317,04	354,20	468,41	443,33	778,10	524,96	2,04
Holanda*	82,50	77,20	86,90	110,60	130,30	190,90	203,68	261,70	249,93	303,89	331,55	349,64	329,13	426,84	515,66	1,73
Japón	129,20	122,80	97,90	85,50	78,90	71,50	122,51	106,28	101,98	109,24	401,98	348,88	652,81	569,88	320,22	1,56
Rusia	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	613,40	593,88	698,49	694,30	817,40	796,20	1,35
Bélgica y Luxemb.*	67,50	81,20	71,70	73,00	75,70	75,40	103,13	170,08	195,51	190,14	244,40	265,14	208,31	239,43	222,57	1,14
Francia*	30,30	32,10	44,70	54,10	61,60	87,10	108,99	138,24	154,24	143,90	204,28	209,90	238,30	314,41	314,18	0,93
Panamá	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	767,09	628,74	1.411,62	0,75
Reino Unido	32,60	37,30	52,10	55,80	76,10	67,20	68,80	98,65	152,94	98,52	84,40	139,16	164,57	183,91	177,86	0,73
Argentina	92,70	72,30	15,30	31,40	34,60	40,80	44,16	76,42	91,22	99,71	114,30	89,11	104,98	143,49	195,86	0,67
Rep. Popular China	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	nd	124,21	328,74	192,32	391,58	565,45	501,74	0,63
México	49,80	50,00	25,70	47,70	42,30	56,20	58,38	83,85	87,36	70,69	87,37	98,47	101,06	117,80	148,54	0,59
Brasil	17,70	15,10	15,00	19,40	74,80	88,20	26,51	41,03	45,01	39,96	51,41	89,77	135,87	129,80	133,33	0,43
Otros Países	1.226,50	1.025,20	1.124,50	1.244,20	2.006,50	1.662,60	1.577,63	2.582,43	3.097,38	3.105,02	3.725,97	3.092,72	1.904,34	2.020,28	2.737,31	17,78
Total	4.926,63	4.678,44	5.036,12	6.222,69	7.752,89	10.100,03	12.728,24	14.321,32	18.818,33	13.863,06	17.489,93	22.322,35	23.764,76	24.847,85	25.732,27	100,00

ANEXO 2. COTIZACIONES DEL DÓLAR DE ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA EN EL MERCADO INTERNACIONAL, PERÍODO 2000-2014. (PROMEDIO ANUAL)

Notas: Cotizaciones expresadas en valores nominales.
Fuente: Banco Central del Ecuador (2000-2014).

Periodo	PERÚ (Nuevo Sol)	COLOM- BIA (Peso)	CHILE (Peso)	VENEZUE- LA (Bolívar)	JAPON (Yen)	RUSIA (Rublo Ruso)	REINO UNIDO (Libra)	ARGENTI- NA (Peso)	CHINA (Yuan Chino)	MÉXICO (Peso)	BRASIL (Real)	EURO
2000	3,49	2144,54	552,73	699,01	108,30	28,00	0,67	1,00	8,28	9,48	0,11	1,10
2001	3,51	2298,32	631,47	757,00	121,31	29,18	0,69	1,00	8,28	9,33	0,11	1,12
2002	3,51	2482,01	687,47	1387,93	125,07	31,37	0,67	2,78	6,97	9,63	0,10	1,06
2003	3,48	2878,53	690,70	1595,91	115,98	30,74	0,61	2,95	8,28	10,78	0,09	0,89
2004	3,41	2626,05	608,16	1915,34	108,01	28,80	0,55	2,94	8,28	11,28	0,09	0,80
2005	3,29	2319,65	558,13	2144,54	109,85	28,28	0,55	2,92	8,19	10,88	0,09	0,80
2006	3,27	2356,27	530,17	2144,54	116,26	27,16	0,54	3,07	7,97	10,90	0,09	0,80
2007	3,12	2068,68	521,27	2144,54	117,65	25,55	0,50	3,07	7,60	10,92	0,09	0,73
2008	2,92	1946,28	514,06	2,14	102,95	24,79	0,54	3,16	6,95	11,06	0,09	0,68
2009	3,00	2135,38	556,95	2,14	93,44	31,59	0,64	3,16	6,83	13,51	0,07	0,72
2010	2,75	1886,79	507,61	3,82	87,64	30,34	0,65	3,91	6,77	12,63	0,08	0,75
2011	2,75	1844,68	482,21	4,29	79,63	29,31	0,62	4,12	6,46	12,39	0,08	0,72
2012	2,63	1796,30	485,72	4,29	79,72	31,00	0,63	4,54	6,31	13,14	0,08	0,78
2013	2,70	1865,67	493,97	5,95	97,36	31,80	0,64	5,44	6,15	12,75	0,08	0,75
2014	2,84	1994,02	569,61	6,28	105,62	37,75	0,61	8,09	6,16	13,30	0,08	0,75